

CURRICULUM VITAE di: **ADDARIO EMANUELE**

Informazioni personali:

ADDARIO EMANUELE
21 MAGGIO 1979
VIA SAN MICHELE, 6 – 66100 CHIETI (CH)
+39 327 9556273
emanuele.addario@libero.it



Esperienza

AREA MANAGER

Multinazionale italiana leader nel mercato HO.RE.CA
01 MARZO 2016 – ad oggi

Sviluppo fatturato e clientela nell'area di competenza con conseguente raggiungimento obiettivi aziendali attraverso la rete agenti.

Gestione dei rapporti con i clienti top e catene e sviluppo rapporti con professionisti della miscelazione e della ristorazione.

Gestione rete agenti (account e pluri-mandatari) con l'obiettivo di sviluppare le conoscenze tecniche e pratiche dei prodotti

Attitudine alla proattività, al problem solving, all'analisi e all'identificazione di nuove opportunità di business.

Capacità di ascolto e motivazione della rete di vendita.

AREA MANAGER

Azienda italiana leader nel mercato HO.RE.CA
01 APRILE 2009 – 28 FEBBRAIO 2016

Sviluppo fatturato e clientela nell'area di competenza con conseguente raggiungimento obiettivi aziendali attraverso la rete agenti.

Gestione dei rapporti con i clienti top e catene e sviluppo rapporti con professionisti della miscelazione e della ristorazione.

Gestione rete agenti (account e pluri-mandatari) con l'obiettivo di sviluppare le conoscenze tecniche e pratiche dei prodotti

Attitudine alla proattività, al problem solving, all'analisi e all'identificazione di nuove opportunità di business.

Capacità di ascolto e motivazione della rete di vendita.

Correttezza nel rapporto con i collaboratori e l'azienda.

AGENTE GENERALE (ABRUZZO-MOLISE-LAZIO-CAMPANIA)

Azienda italiana leader nel mercato HO.RE.CA
SETTEMBRE 2008 -31 MARZO 2009

Sviluppo del fatturato e della clientela volto al raggiungimento degli obiettivi aziendali.

Gestione diretta della area di vendita (Abruzzo e Molise).

Gestione rete agenti (account e pluri-mandatari) con l'obiettivo di sviluppare le

conoscenze tecniche e pratiche dei prodotti.

SALES ACCOUNT (ABRUZZO – MOLISE)

Azienda italiana leader nel mercato HO.RE.CA
DICEMBRE 2006 – AGOSTO 2008

Sviluppo clientela e fatturati su zona assegnata

Gestione degli interessi aziendali

IMPIEGATO TECNICO

PROCTER & GAMBLE IRC PESCARA VIA ATERNO SAN GIOVANNI T. (CH)
MARZO 2005 – NOVEMBRE 2006

Responsabile tecnico (gestione e settaggio impianti produzione impianti pilota)

Gestione di un gruppo di lavoro (numero di persone variabile) con l'obiettivo di realizzare la produzione entro i tempi prestabiliti

ADDETTO VENDITA E SECONDO DI REPARTO

AUCHAN LA RINASCENTE VIA TIBURTINA V. SAN GIOVANNI T. (CH)
NOVEMBRE 2001 – FEBBRAIO 2005

Gestione e carico degli scaffali, del magazzino e degli ordini di riassortimento

Gestione delle aree promozionali all'interno dell'ipermercato

**Istruzione e
formazione**

DIPLOMA PERITO CHIMICO

ISTITUTO TECNICO INDUSTRIALE L. DI SAVOIA CHIETI (CH)
LUGLIO 1998

ATTESTATO QUALIFICA PROFESSIONALE "TECNICO DI LABORATORIO CHIMICO"

RILASCIATO DALLA REGIONE ABRUZZO

**Conoscenze
linguistiche**

Lingua Inglese a livello base

Lingua Francese a livello intermedio

**Interessi ed
attività**

Interessi per diversi sport individuali e di squadra.

Referenze

Le referenze sono disponibili su richiesta

Ai sensi del Dlgs. 196/03 autorizzo il trattamento dei dati personali.